



Newsletter August 2025

pragati2.0
August



pbpMitra
Partner-First Support Desk



Partner Success Stories

Your Monthly Dose of
PBP Insights & Inspiration



A Special Message



Mehfooz Ali Khan

Deputy Director - Service PBPartners

PBP Connect has always been more than just a newsletter—it's a Partner-First Connection. With this vision, we are delighted to launch the August edition of the PBP Connect Newsletter. This issue features **partner-centric highlights such as Health BOP and Motor BU's Pragati, glimpses from the Life Insurance Partners' Reward & Recognition Ceremony in Vietnam, inspiring Partner and PBP Mitra success stories,** along with exciting new updates from our PBP One Loyalty Program. Each story is a testament to your dedication, consistency, and success with PBPartners. This edition is not just an update—it's your guide to new learnings, inspiration, and growth. Make sure you explore every page, because the insights you find here could be the next big step in your success story.

pragati 2.0

August

Let's Grow Together

Following the success of July sessions, Pragati 2.0 continued its inspiring journey in August, reaching 29 cities — Dehradun, Jaipur, Mysore, Vijayawada, Hooghly, Visakhapatnam, Davanagere, Mahabubnagar, Jabalpur, Delhi, Lucknow, Nashik, Begusarai, Chandikhol, Barasat, Kurnool, Ghatal, Chandigarh, Jodhpur, Nagpur, Shimla, Agra, Jamshedpur, Tirupati, Mandi, Jhansi, Deoghar, Saharanpur, and Bareilly. At every stop, PBP's leadership team and agent partners came together to honor dedication, celebrate milestones, and explore future growth opportunities. From meaningful recognition to strategic discussions, each session reinforced our commitment to building trust, fostering collaboration, and driving collective success.



BAREILLY



DEHRADUN



DEOGHAR



DAVANAGERE



JAMSHEDPUR



LUCKNOW



NASHIK



SAHARANPUR



VIJAYAWADA

HEALTH BOP

August

At PBPartners, we know that shared opportunities create exponential growth. With this vision, this August, Health BOP (Business Opportunity Presentation) made its mark across 32 cities, **bringing together 1,200 partners**—both new and existing—to unlock the immense potential of health insurance. The event went beyond business discussions, **celebrating top performers, onboarding new micro-entrepreneurs**, and fostering meaningful collaborations. Health BOP continues to be more than a platform—it's a **launchpad for growth, empowerment, and collective success**, transforming both businesses and the lives of the people behind them.



AGRA



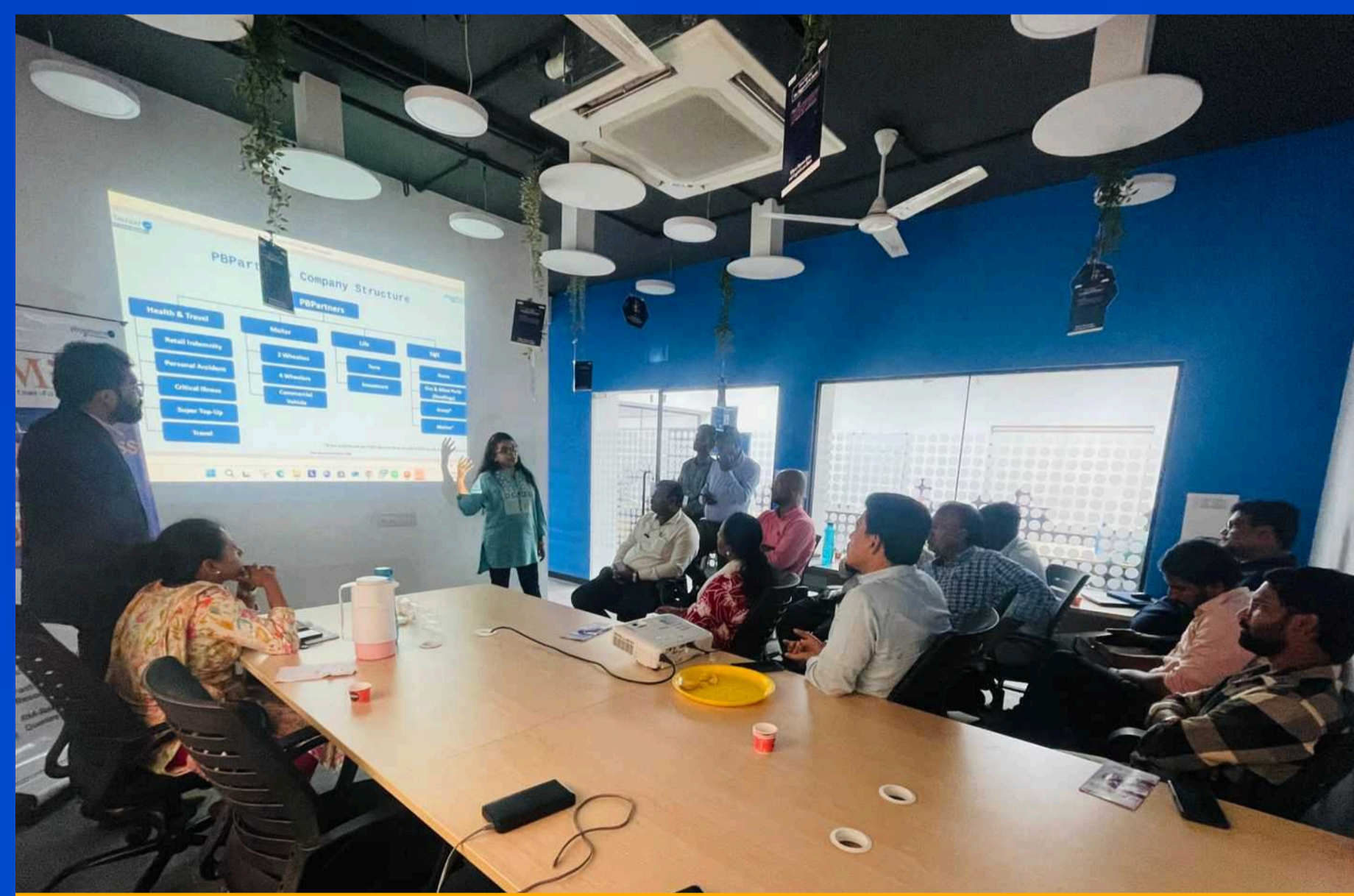
BHUBANESWAR



DEHRADUN



GWALIOR



HYDERABAD



JABALPUR



KANPUR



MUMBAI



VADODARA

Super Star

Powered by



A Proud Moment for PBPartners & Star Health Super Star Shines Across 10 Cities

At PBPartners, milestones aren't just achievements – they are stories of growth, collaboration, and commitment. One such proud moment unfolded recently as we successfully hosted the multi-city launch of Star Health's Super Star plan across 10 vibrant cities – **Kolkata, Lucknow, Delhi, Ahmedabad, Bangalore, Jaipur, Chandigarh, Indore, Chennai, and Pune**. The launch featured keynote virtual addresses by **Dhruv Sarin, CBO of PBPartners**, and **Himanshu Walia, CMO of Star Health Insurance**. The event was further distinguished by the presence of **Neeraj Adhana, National Sales Head of PBPartners**, regional ZSMs, our valued partners, and the **Star Health team**, who collectively came together to commemorate this significant milestone. This remarkable achievement reaffirms our mission at PBPartners – to **empower partners with best-in-class business opportunities in the health sector**, enabling them to protect lives and secure futures with confidence. With Super Star, we take yet another step towards making healthcare protection bigger, stronger, and more accessible for all.



AHMEDABAD



BANGALORE



CHANDIGARH



CHENNAI



DELHI



INDORE



JAIPUR



KOLKATA



PUNE

Life Insurance



At PBPartners, the hard work and dedication of our agent partners are always honoured and celebrated. **Shikhar** is the **flagship event** of PBPartners that honors our top-performing agent partners—our **true Partners in Progress**, who drive unstoppable growth and success. After the grand success of our previous Shikhar editions, the **spotlight shifted to an international stage in vibrant Vietnam** from **20th- 24th August**—where our Life Insurance Partner Contest winners **experienced its loyalty journey filled with recognition, joyful, and unforgettable moments of glory**. This celebration was not just about rewarding success—it was about embracing community, growth, and shared achievements. The journey also featured a high-octane conference, where agent partners gained powerful insights, received accolades, and were recognised for their outstanding performance. As we look ahead, we are excited to create many more milestones, building a future where every achievement is celebrated on an even grander scale.



pbpMitra

Partner-First Support Desk

Success Stories

With one number, one solution, **PBP Mitra- Partner First Support Desk** has resolved countless queries—claims, endorsements, policy copies, payouts, onboarding, and more—making insurance selling smoother than ever. We're proud to share some inspiring **Partner Success Stories** that showcase how much our partners value and **appreciate the support of PBP Mitra**.



Sukhdev Vyas



IP333939

"I would like to extend my heartfelt gratitude to **Mr. Mradul Kadam** for his exceptional support and prompt assistance in resolving my payout issue.

I had been facing an issue in receiving a particular payment and after bringing this matter to his attention, he took immediate action to address the concern. Thanks to his swift response and dedication, the amount was successfully credited to my account without delay.

I appreciate Mradul's professionalism, responsiveness, and commitment to partner satisfaction. His timely intervention and proactive approach made a significant difference, and I am truly thankful for his efforts."



Rupali Ganpat Gawade



IP266553

"I am writing to express my sincere appreciation for the support extended to me regarding the queries I had about my payouts from PBPartners.

I had earlier raised concerns, particularly around certain deductions reflected in my payouts. However, after a through discussion with **Ms. Simran**, all my queries have been effectively addressed. She patiently explained every detail, provided the necessary clarity, and ensured I fully understood the payout structure and related deductions.

Thanks to her assistance, I now have no outstanding concerns or issues in this regard. I truly appreciate the prompt and professional support provided throughout the process."



Toll-Free Number: 1800-120-800

Partner-Centric Tech Initiatives



Empowering Partners with Next-Gen Digital Solutions- New Product & Tech Initiatives

In August, PBPartners rolled out a powerful suite of **partner-centric Tech and Product innovations** designed to simplify and supercharge the insurance partner journey across **Life, Health, and Motor Insurance**. These cutting-edge digital solutions are built to streamline workflows, enhance agility, and empower partners— achieve smarter, faster, and more efficient business success. The future of insurance is digital, and we're building it together.

Health Insurance Initiatives

- **New plans Online** - Reliance Health Gain Pro, Super Star Flexi Preferred, New riders in NIVA Aspire, Portability in Manipal Cigna Sarvah Param.
- **Enhancements** - Features and comparisons have been improved

Life Insurance Initiatives

- **New Launch** - Axis Max Life Insurance added to Savings platform.
- **Smart BI** - Partners can now showcase product benefits & share contact details. (LIVE for HDFC NON PAR PRODUCTS)
- **Term Quotes** - Compare top offline plans from 3+ insurers.
- **Smarter Tools** - HLV, Inflation & BMI calculators for better term plan advice.

Motor Initiatives

- **4W** - Single click renewal for all of TP
- **CV** - United LIVE for PCV, LCV
- **TW** - Multi year plan for TW Digit (5+5 & 2,3,4 year OD)
- **TW** - ICICI & Digit Addons - Road-Side Assistance, Invoice Price, Consumables, Engine Protect

Future Initiatives

- **Health** - NIVA Reassure 3.0, New riders in Magma & Reliance, SBI Prime, New and Enhanced quote page.
- **Life - Goal Planner**
 - New Goals Buy a House & Buy a Car
 - Launch of Equity Plans to meet equity investment goals.



At PBPartners, we believe every partner’s effort deserves recognition. That’s why we go the extra mile to make our partners feel truly special and valued. From 25th to 29th August, we proudly hosted the PBP Coins Super August Redemption Carnival, celebrating the spirit of achievement and loyalty among our esteemed insurance partners. Together, we continue to build a journey where business excellence transforms into well-deserved rewards.



Category	Partners Redeemed Count	Rewards
Kitchenware	1500+	Personalized Dreamy Unicorn Sipper Bottle, Jaipan Pure Copper Water Bottle, Food Time 3 Lunch Box, Jewellery Box - Round - Assorted - Single Piece, Dhara Triply Kadhai, Insulated Double Walled Roti Server
E-Gift Cards	1000+	Kalyan Gold E-Voucher, Bigbasket E-Gift Card, Croma E-Gift Card, Zepto E-Gift Card, Apollo Pharmacy E-Healing card, BookMyShow E-Gift Card
Home Appliances	1000+	Glass Gas Stove, Juicer Mixer Grinder, Whirlpool (Appliance), Panasonic Turbo Blender, Jaipan Stainless Steel Belly Pressure Cooker, Orient Zippy Portable Table Fan
Fashion & Beauty	1000+	Massager - Single Piece, Micelo Martin Sunglasses, Tan Love Accessories Gift Set, Swiss Military LB14, Power Max Weighing scale, Steam Inhaler, Weighing Scale
Electronics	500+	M0 Bluetooth Headphones, Amazon Echo Show, Samsung A16 5G 6-128GB, Personalized Wooden Crystal Pen Drive, Maple Wireless Charger, Dad Personalized Wooden Crystal Pen Drive, EVM EnGroove Bluetooth Speaker, Suono P40 Wired Headphones, Abode Speaker
Home Decor	500+	Candle Light - Rose - Single Piece, Comfort living Single bed reversible dohar, Personalized Happily Ever After Wooden Wall Clock, Personalized Heart LED Lamp, Personalized Our Story Is My Favourite Canvas Frame, Adorable Dad Personalized Round Wall Clock
Travel Accessories	500+	Swiss Military Trolley Bag, Swiss Military Overnighter, Swiss Military Laptop Backpack, Hagen Duffle Bag, Dustbin - Mini - Single Piece, Swiss Military LBP90, Jack and Jones Jeff Backpack Max, Swiss Military Backpack

Partner Success STORY

Navnath Sanap
Maharashtra



“

My Journey with PBPartners

I have been associated with PBPartners for a year now, primarily focusing on Health Insurance, and the journey has been truly rewarding. PBPartners has helped me scale my business in ways I hadn't experienced before, and I feel proud to be a part of this platform.

Consistent Support & Reliable Guidance

One of the biggest strengths of PBPartners is the unwavering support I receive from my relationship manager. Always dependable, approachable, and ready to assist, my relationship manager has made my work seamless. Whether it's resolving queries, providing updates, or guiding me on business strategies, the support system here ensures I never feel stuck.

Business Growth & Client Satisfaction

Since joining PBPartners, my earnings have grown remarkably, which has been a huge motivation and boost for my business. What I truly value is the wide variety of products available from multiple insurance companies. This allows me to provide my clients with the most suitable solutions — all under one roof. It not only builds client trust but also gives me an edge in delivering quality service.

”

Partner Success STORY

Preet Arora
Madhya Pradesh



“

A Platform That Supports Growth and Empowers Success

Joining PBPartners was a turning point in my insurance - selling journey. With a background in Health Insurance, I was seeking the right platform that not only supported my business but also helped me grow—and PBPartners delivered on all fronts.

Exceptional Support and Reliable Guidance

From day one, the support from my relationship manager has been exceptional. Whether resolving queries or guiding me through challenging cases, I always had someone I could rely on.

Financial Stability and Career Empowerment

Over the past two years, my income has grown steadily. The financial stability I've achieved has improved my life and allowed me to take long-term steps like investing in mutual funds. This journey has empowered me with confidence, financial independence, and a renewed sense of purpose.

”

Partner Success STORY

Ashish Atre
Madhya Pradesh



“

Empowered Growth with PBPartners

In my 2.5 years with PBPartners, I've experienced remarkable business growth. The platform has opened doors to new opportunities and consistent success in Health Insurance.

Support That Drives Success

The relationship manager support is exceptional and dependable, even in urgent situations. Their guidance has made managing my business seamless and allowed me to focus on serving clients effectively.

From Agent to Leader

PBPartners empowered me to build and mentor a team, expanding my Leadership skills. With a wide range of products and a transparent platform, I can serve clients better while helping others succeed.

”

Partner Success STORY

Kanaiyalal Santilal Shah
Gujarat



“

Three Years of Unmatched Support

I've been associated with PBPartners for 3 years as a health insurance partner, and the experience has been exceptional. My relationship manager has always been just a call away, providing consistent guidance and reliable support whenever needed.

Steady Income and Peace of Mind

Since joining PBPartners, my income has not only increased but also become stable. This financial stability has brought me great peace of mind and allowed me to plan my family's future with confidence.

Empowered to Achieve Dreams

The variety of products from multiple insurers has helped me serve clients better and expand my business. One of my proudest achievements has been upgrading my home for my family—a milestone made possible through the growth I've achieved with PBPartners.

”

Key PR Initiatives - From Headlines to Impact

স্বাস্থ্যবিমা ক্ষেত্রে পশ্চিমবঙ্গে ৬ হাজারেরও বেশি পিওএসপি এজেন্ট নেটওয়ার্ক পিবি পার্টনার্স-এর

নিজস্ব সংবাদদাতা : পলিসিবিজার ইনসিওরেন্স ব্রোকার্স-এর অধীনে একটি ব্র্যান্ড, পিবি পার্টনার্স সম্প্রতি কলকাতায় আয়োজিত এক সাংবাদিক সম্মেলনে ঘোষণা করে, তারা গ্রাহকদের জন্য স্বাস্থ্যবিমা ল্যান্ডস্কেপ-এ বিপ্লব আনার পাশাপাশি এজেন্ট পার্টনারদের ক্ষমতায়নে সাহায্য করার উদ্যোগ নেবার প্রক্রিয়া শুরু করেছে। সংস্থার স্বাস্থ্যবিমা বিভাগের ন্যাশনাল সেলস হেড নীরজ আধানা জানান, স্বাস্থ্য বিমার ক্ষেত্রে পশ্চিমবঙ্গ একটি গুরুত্বপূর্ণ বাজার। এখানে কাজ করার জন্য ৬ হাজারেরও বেশি এজেন্ট পার্টনার নিয়োগ করা হবে। পশ্চিমবঙ্গের আসানসোল, দুর্গাপুর, রাণীগঞ্জ, হাওড়া, কৃষ্ণনগর ইত্যাদি টিয়ার ২ ও টিয়ার ৩ শহরে বেশি করে জোর দেওয়া হবে বলে জানান তিনি। বলেন, কলকাতা শহরের মানুষের মধ্যে স্বাস্থ্য বিমা সম্পর্কে সচেতনতা বৃদ্ধির ফলে বিমা



পলিসি গ্রহণের ক্ষেত্রে উল্লেখযোগ্য বৃদ্ধি দেখা গিয়েছে। গত এক বছরে পিবি পার্টনার্স স্বাস্থ্য বিমায় ৬০ শতাংশ বৃদ্ধি ঘটাতে পেরেছে। ২০২৪-২৫ আর্থিক বছরে পশ্চিমবঙ্গে তার পিওএসপি (পয়েন্ট অফ সেলস পার্সন) নেটওয়ার্ক ১০ গুণ সম্প্রসারণ ঘটেছে। পিবি পার্টনার্স-এর পূর্বাঞ্চলীয় সেলস ম্যানেজার রাজীব সাহা বলেন, বিমার

দাবির ক্ষেত্রে গ্রাহকদের বাঞ্ছাটামূলক অভিজ্ঞতা প্রদানের উদ্দেশ্যে আমরা পশ্চিমবঙ্গে আমাদের বিশ্বস্ত ও নির্ভরযোগ্য এজেন্ট পার্টনারদের সঙ্গে হাত মিলিয়ে কাজ করছি। জানান, পলিসি পূর্ণবর্ষিকরণের ক্ষেত্রে পিওএসপি এজেন্ট পার্টনারদের কমিশন ১০০ শতাংশ সুনিশ্চিত করে থাকে পিবি পার্টনার্স।

পিবিপার্টনার্স নে অম্বালা কী অংশী অরোড়া কো বিত্তীয় রূপ সে আত্মনির্ভর बनाया

হুয়ান ইন্ডিয়া/বুয়ো অম্বালা। পলিসিবিজার কা পিওএসপি খंड, পিবিপার্টনার্স লোগों को एक सफल बीमा एजेंट पार्टनर बनने के लिए आवश्यक टूल्स, टेक्नोलॉजी और सपोर्ट प्रदान करता है। पूरे देश में लाखों एजेंट पार्टनर पीबीपार্টनरस की मदद से नए अवसर प्राप्त कर रहे हैं। वो इनोवेशन और प्रभाव के साथ वित्तीय रूप से आत्मनिर्भर बन रहे हैं। ऐसी ही एक प्रेरणादायक कहानी अंबाला, हरियाणा की समर्पित मोटर इश्योरेंस एडवाइजर, अंशी अरोड़ा की है। अंशी ने चार साल पहले पीबीपार্টनरस के साथ काम करना शुरू किया था। यह व्यक्तिगत और व्यवसायिक रूप से उनके करियर का एक टर्निंग पॉइंट था। इसके बाद वो लगातार आगे बढ़ती चली गई। उन्होंने न केवल करियर में तेजी से विकास किया, बल्कि इससे उन्हें गर्व और आत्मनिर्भरता की भावना भी मिली। अंशी ने बताया, “आज मैं कह सकती हूँ कि मैं वित्तीय रूप से आत्मनिर्भर हूँ। मेरे लिए यह भावना सबसे अधिक महत्वपूर्ण है।” अंशी

ने पीबीपार্টनरस की तारीफ करते हुए बताया कि इसके फीचर्स बहुत अच्छे हैं। इसका ऑन-डिमांड फीचर आय पर नियंत्रण और लचीलापन प्रदान करता है। उन्होंने कहा, “सभी फीचर्स शानदार हैं। लेकिन ऑन-डिमांड पेआउट फीचर तो एक गेमचेंजर है।” उनका सफर बहुत स्मूथ रहा है। वो इसका श्रेय अपने रिलेशनशिप मैनेजर को देती हैं, जिसने उन्हें कभी भी अकेला नहीं छोड़ा। पीबीपार্টनरस में रिलेशनशिप मैनेजर की भूमिका बहुत महत्वपूर्ण होती है। वो रूटीन सपोर्ट के अलावा क्लेम की प्रोसेसिंग, उत्पाद के चयन और ग्राहक सेवा में महत्वपूर्ण भूमिका निभाते हैं। अंशी को उनके सतत और व्यवहारिक मार्गदर्शन से अपने लक्ष्य पर केंद्रित रहने और बेहतरीन ग्राहक सेवा प्रदान करने में मदद मिली। विशेषज्ञ सहायता सदैव उपलब्ध रहने के कारण वो चुनौतियों को आत्मविश्वास और स्पष्टता के साथ संभाल पाई। पीबीपार্টनरस के साथ अंशी अरोड़ा का सफर प्रदर्शित करता है कि सही प्लेटफॉर्म और सपोर्ट सिस्टम की मदद से किस



प्रकार वास्तविक और स्थायी प्रगति की जा सकती है। वित्तीय आत्मनिर्भरता पाने से लेकर आत्मविश्वास से भरपूर और सफल करियर बनाने तक अंशी इस बात की

एमबी स्कूल का सीबीएसई द्वारा

पीबीपार্টनरस ने अंबाला की अंशी अरोड़ा को वित्तीय रूप से आत्मनिर्भर बनाया

हरियाणा वाटिका/बुयो

अमबाला, 14 मई। पॉलिसीबाजार का पीओएसपी खंड, पीबीपार্টनरस लोगों को एक सफल बीमा एजेंट पार्टनर बनने के लिए आवश्यक टूलस, टेक्नोलॉजी और सपोर्ट प्रदान करता है। पूरे देश में लाखों एजेंट पार्टनर पीबीपार্টनरस की मदद से नए अवसर प्राप्त कर रहे हैं। वो इनोवेशन और प्रभाव के साथ वित्तीय रूप से आत्मनिर्भर बन रहे हैं। ऐसी ही एक प्रेरणादायक कहानी अंबाला, हरियाणा की समर्पित मोटर इश्योरेंस एडवाइजर, अंशी अरोड़ा की है। अंशी ने चार साल पहले पीबीपार্টनरस के साथ काम करना शुरू किया था। यह व्यक्तिगत और व्यवसायिक रूप से उनके करियर का एक टर्निंग पॉइंट था। इसके बाद वो लगातार आगे बढ़ती चली गई। उन्होंने न केवल करियर में तेजी से विकास किया, बल्कि इससे उन्हें गर्व और आत्मनिर्भरता की भावना भी मिली। अंशी ने बताया, हृदयआज मैं कह सकती हूँ कि मैं वित्तीय रूप से आत्मनिर्भर हूँ। मेरे लिए यह भावना सबसे अधिक महत्वपूर्ण है। अंशी ने पीबीपार্টनरस की तारीफ करते हुए बताया कि इसके फीचर्स बहुत अच्छे हैं। इसका ऑन-डिमांड फीचर आय पर नियंत्रण और लचीलापन प्रदान करता है। उन्होंने कहा, हृदयसभी फीचर्स शानदार हैं। लेकिन ऑन-डिमांड पेआउट फीचर तो एक गेमचेंजर है। हृदयउनका सफर बहुत स्मूथ रहा है। वो इसका श्रेय अपने रिलेशनशिप मैनेजर को देती हैं, जिसने उन्हें कभी भी अकेला नहीं छोड़ा। पीबीपार্টनरस में रिलेशनशिप मैनेजर की भूमिका बहुत महत्वपूर्ण होती है। वो रूटीन सपोर्ट के अलावा क्लेम की प्रोसेसिंग, उत्पाद के चयन और ग्राहक सेवा में महत्वपूर्ण भूमिका निभाते हैं। अंशी को उनके सतत और व्यवहारिक मार्गदर्शन से अपने लक्ष्य पर केंद्रित रहने और बेहतरीन ग्राहक सेवा प्रदान करने में मदद मिली। विशेषज्ञ सहायता सदैव उपलब्ध रहने के कारण वो चुनौतियों को आत्मविश्वास और स्पष्टता के साथ संभाल पाई। हृदयपीबीपार্টनरस के साथ अंशी अरोड़ा का सफर प्रदर्शित करता है कि सही प्लेटफॉर्म और सपोर्ट सिस्टम की मदद से किस प्रकार वास्तविक और स्थायी प्रगति की जा सकती है। वित्तीय आत्मनिर्भरता पाने से लेकर आत्मविश्वास से भरपूर और सफल करियर बनाने तक अंशी इस बात की मिसाल पेश करती है कि पीबीपार্টनरस का डिजिटल प्लेटफॉर्म किस प्रकार बीमा प्रोफेशनल्स को वित्तीय और व्यक्तिगत सफलता की ओर ले जा रहा है।

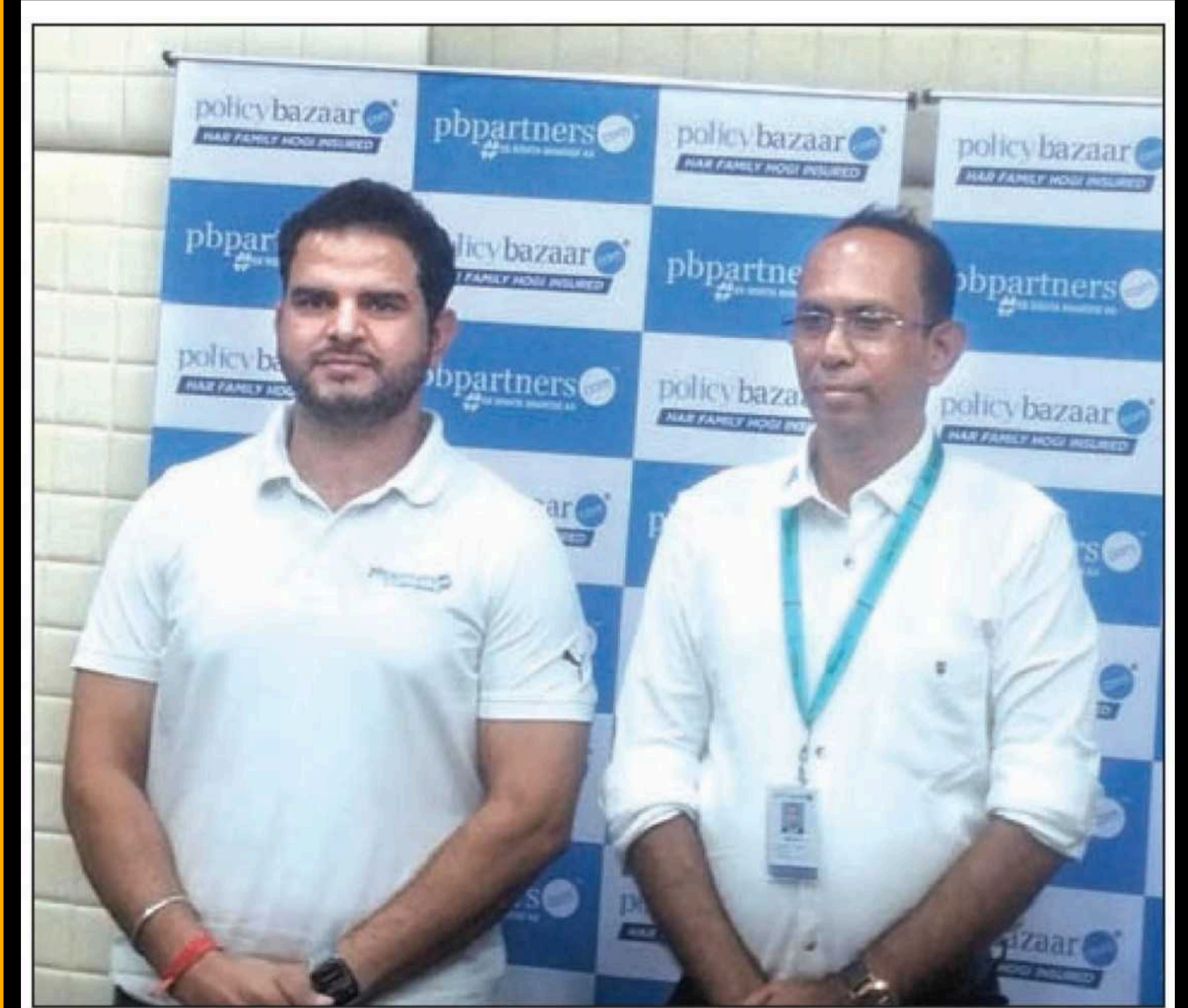


पीबीपार্টनरस पश्चिम बंगाल में नई ऊँचाई पर पहुँचा: वित्त वर्ष 24-25 में

पॉलिसीबाजार इश्योरेंस ब्रोकर्स के ब्रांड, पीबीपार্টनरस ने हाल ही में कोलकाता में एक प्रेस वार्ता का आयोजन किया। इसमें ग्राहकों को स्वास्थ्य बीमा के दायरे में लाने और अपने एजेंट पार्टनरस को मजबूत बनाने के लिए पीबीपार্টनरस द्वारा किए जा रहे प्रयासों के बारे में बताया गया। कार्यक्रम में श्री नीरज अयाना, नेशनल सेल्स हेड — स्वास्थ्य बीमा तथा श्री राजीव साहा, रीजनल सेल्स मैनेजर, ईस्ट, पीबीपार্টनरस मौजूद थे। पश्चिम बंगाल पीबीपार্টनरस के लिए एक महत्वपूर्ण मार्केट है। यहाँ 6,000 से अधिक एजेंट का नेटवर्क पूर्वी क्षेत्र में बीमा का विस्तार करने के लिए इस क्षेत्र की महत्वपूर्ण भूमिका प्रदर्शित करता है। इस कार्यक्रम में

खासकर आसनसोल, दुर्गापुर, राणीगंज, हावड़ा और कृष्णनगर जैसे टियर 2 और टियर 3 शहरों में बीमा का विस्तार करने के लिए विश्वास पर जोर दिया गया। इस क्षेत्र में व्यक्तिगत सेवा बहुत महत्वपूर्ण है। इसलिए यहाँ के लिए पीबीपार্টनरस का इनोवेटिव पीओएसपी (पॉइंट-ऑफ-सेल-पर्सन) मॉडल पेश किया गया, जो पश्चिम बंगाल के विभिन्न क्षेत्रों में स्वास्थ्य बीमा का विस्तार करने और विश्वसनीयता बढ़ाने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाएगा। प्रेस वार्ता की मुख्य बातें बढ़ती क्षैत्रीय उपस्थिति: कोलकाता, पश्चिम बंगाल में लोगों के बीच स्वास्थ्य बीमा सुख्या के प्रति जागरूकता काफी बढ़ी है। अत्याधुनिक टेक्नोलॉजी और

एजेंट पार्टनरस के व्यक्तिगत सहयोग ने इस क्षेत्र में ब्रांड को सफल बनाने में बड़ा योगदान दिया है। पीबीपार্টनरस के नेशनल सेल्स हेड — स्वास्थ्य बीमा, नीरज अयाना ने कहा, “कोलकाता के लोगों में बढ़ती जागरूकता से स्वास्थ्य बीमा पॉलिसियों को अपनाने में काफी योगदान मिला है। वित्त वर्ष 24-25 में पश्चिम बंगाल में पीबीपार্টनरस का पीओएसपी नेटवर्क 10 गुना बढ़ा और स्वास्थ्य बीमा व्यवसाय में 60% की शानदार वृद्धि हुई। पीबीपार্টनरस, एजेंट पार्टनरस को ज्यादा सशक्त बनाने और पूरे राज्य में शानदार स्वास्थ्य बीमा उत्पाद प्रदान करने के लिए प्रतिबद्ध है।”



पलिसिबाजार इनसुरेंस ब्रोकर्स-एर अधीने पिबिपार्टनरस सम्प्रति कलकাতाय एक सांवादिक सम्मेलन करे। येथाने स्वास्थ बिमा ल्यान्डस्केपे बिप्लव आनार पाशापाशि एजेंट अंशीदाररेर पिबिपार्टनरस -एर रूपांतुरित हउयार। चेट्तीय आलोकपात करा हय।

Anshi Arora from Ambala Finds Financial Independence with PBPartners

AMBALA: PBPartners, Policybazaar's PoSP arm, believes in empowering individuals with the tools, technology, and support they need to build fulfilling careers as insurance agent partners. Across the country, lakhs of agent partners are unlocking new possibilities with PBPartners, driven by independence, innovation, and impact. One such inspiring journey is that of Anshi Arora, a dedicated motor insurance advisor from Ambala, Haryana. For Anshi, joining PBPartners four years ago marked a turning point in her career, both personally and professionally. Over the years, her income has seen a substantial rise, but more importantly, it has brought her a sense of pride and independence. Anshi shared, “Today, I can truly say I am financially independent, and this feeling means everything to me.” Anshi further praises the PBPartners platform for its seamless features, especially the on-demand payout system, which gives her control and flexibility over her earnings. She added that, “All features are great, but the on-demand payout is a game-changer.” Her journey has been smooth, thanks to a supportive Relationship Manager who, she says, has never let her down. At PBPartners, Relationship Managers play a vital role beyond routine support, they assist with claim processing, product selection, and client servicing. For Anshi, this steady, hands-on guidance has been key to staying focused and delivering exceptional customer service. With expert help always within reach, she's been able to handle challenges with clarity and confidence. Anshi Arora's journey with PBPartners highlights how the right platform and support system can unlock real, lasting progress. From gaining financial independence to building a confident, fulfilling career, Anshi stands as an example of how digital platforms like PBPartners are transforming the way insurance professionals grow, both financially and personally.



দেশের অন্যতম বৃহৎ বীমা ব্রোকার এর পক্ষ থেকে সাংবাদিক সম্মেলন

শ্রাবণী দাশগুপ্ত

পশ্চিমবঙ্গে নতুন উচ্চতায় P B P artfiers ৬০% ব্যবসায়িক প্রবৃদ্ধি পি ও এস পি নেটওয়ার্ক দশ গুণ বৃদ্ধি ২০২৪-২৫ আর্থিক বছরে। এই সংস্থা স্বাস্থ্য বীমা ক্ষেত্রে বিপ্লবের প্রচেষ্টা এবং এজেন্ট পার্টনারদের ক্ষমতায়নের বিষয়ে আলোকপাত করা হয়। অনুষ্ঠানে উপস্থিত ছিল হেলথ ইন্সুরেন্স ন্যাশনাল সেল হেড মি নিরাজ আধানা ম্যানেজার নিস্টার রাজিব সহ। পশ্চিমবঙ্গের স্বাস্থ্য বীমা ব্যবসায় ৬০% প্রভিড অর্জন করেছে এবং পূর্ব ভারতে নেটওয়ার্ক দশ গুণ বৃদ্ধি ঘটেছে। আগামী দিনে কলকাতা আসানসোল দুর্গাপুর রানীগঞ্জ হাওড়া এবং কৃষ্ণনগর কে আঞ্চলিক হাবি হিসেবে গড়ে তোলার পরিকল্পনা করেছে।

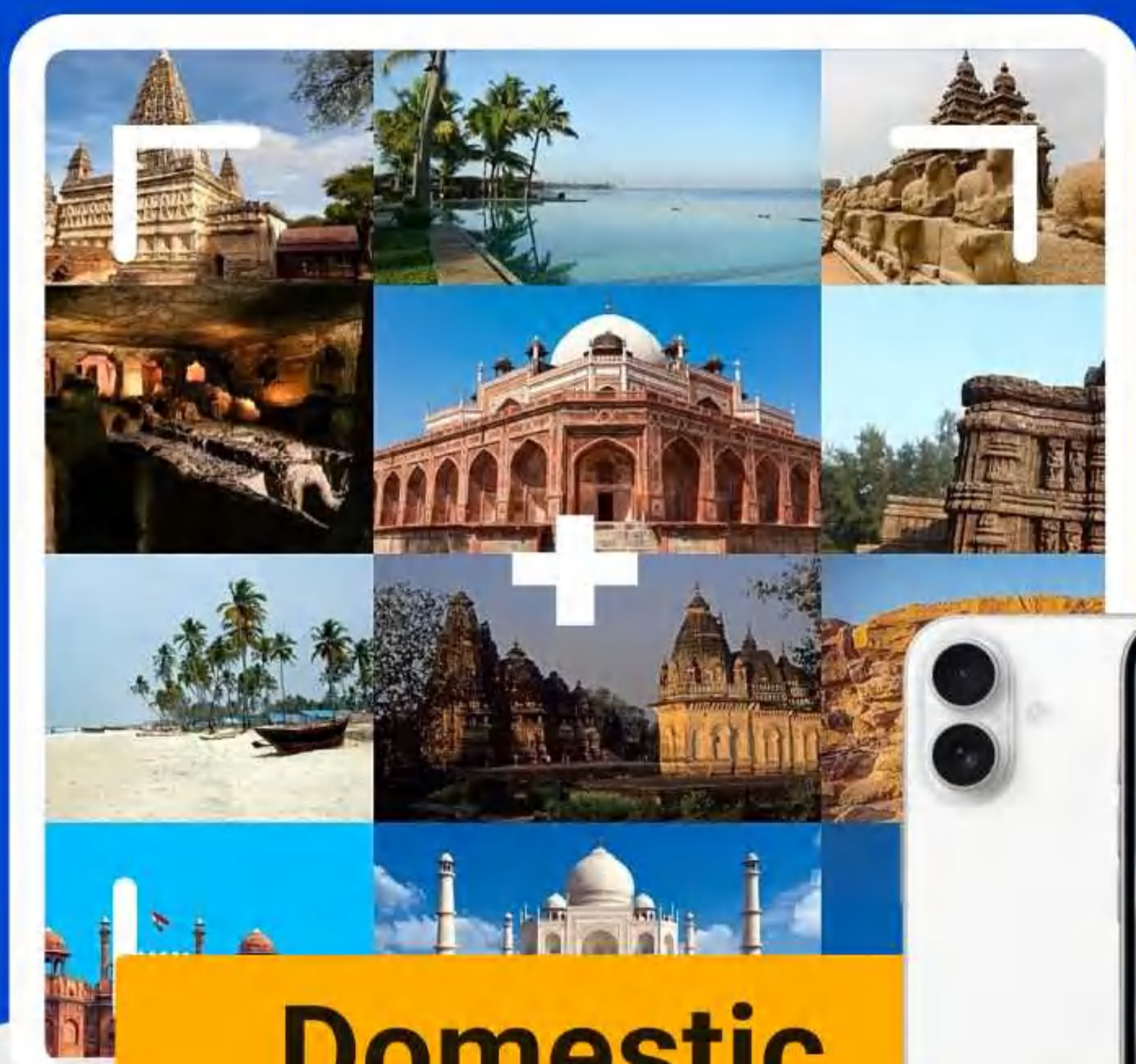




Life & Motor Insurance

We are thrilled to announce that **Life Insurance & Motor Insurance Malamaal Premium League**, the biggest and most awaited Insurance Contest exclusively for our Life & Motor Sales Team, **officially kicked off on 15th August and is live till 31st October 2025**. This exciting contest is a true celebration of the dedication, passion, and performance of our sales champions. Over the years, MPL has grown beyond just a contest – it has become **a tradition of excellence**, motivating our teams to push boundaries, outperform themselves, and earn the rewards they truly deserve. This season, the competition is already buzzing with energy as participants strive for bigger rewards and brighter opportunities – including unforgettable experiences and blockbuster prizes.

Win Exciting Rewards



Domestic Trip



Smart Gadgets



International Trip

CEO Hall of Fame

Celebrating Q1 Stars

At PBPartners, we don't just celebrate milestones — we celebrate the people whose dedication and commitment make them possible. The CEO Hall of Fame is a **tribute to this spirit, honoring our AMJ (Q1) stars** who have gone above and beyond to create impact. With the **presence of our Joint Group CEO, Mr. Sarbvir Singh**, and our **inspiring senior leadership team**, the star performers were recognized for their exceptional contributions, reaffirming that our employees are at the heart of everything we do. By valuing their voices, embracing their feedback, and celebrating their excellence, we continue to nurture a culture where growth is shared, success is collective, and every achievement becomes a story of inspiration.





parivartan

Leadership Development Program

Gurugram Edition | Session 2

Parivartan, our newly launched Leadership Excellence training initiative, successfully **conducted its second session in Gurugram**. Designed for PBPIans who have transitioned from individual contributors to strategic people managers and influential leaders. The program **empowers our managers to inspire their teams**, influence outcomes, and deliver impact at scale, while building the leadership confidence needed for the future.



ਨਿ ਭੰਗ

Where Bonds Grow Stronger, Memories Last Longer

Umang was a **fun-filled three-day celebration** brimming with happiness, excitement, and unforgettable moments. It offered a refreshing break from the daily grind, giving everyone a chance to reconnect, bond, and celebrate the spirit of PBPartners. **From engaging sessions to lively games** like cricket matches, squid game challenges like Tug of War, Sack Race, and Spoon Race, every moment was **packed with joy, laughter, and team spirit**. Evenings were marked by soulful interactions and the Gala Night, creating memories that will last a lifetime. Together, we celebrated unity, strengthened friendships, and embraced the true power of coming together as one PBPartners family.

Fun -Filled Moments



Quiz Champions



Squid Game Champions



Cricket Champions



Gala Night



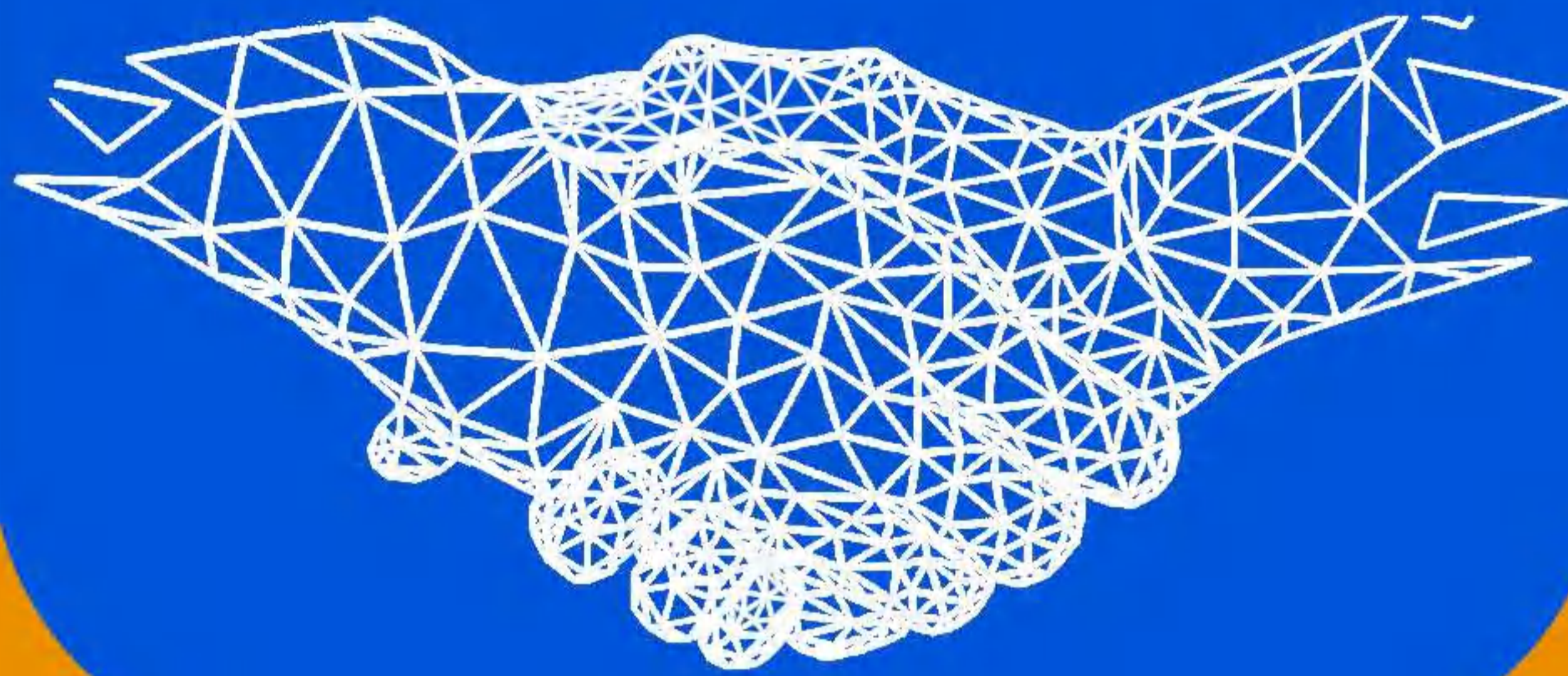
Know *your* Leader



Abhimanyu Sharma
BU Head - Motor Insurance
PBPartners

Abhimanyu Sharma has been an integral part of PBPartners for the past 4 years, **leading the Motor insurance business** as a **Vice President** with vision, determination, and strategic foresight. Under his leadership, the Motor vertical has **witnessed remarkable growth, consistently achieving new milestones and setting higher benchmarks in the industry.** With proven expertise in Sales Strategy, Business Analytics, Program Management, Business Strategy, Business Planning, and Product Strategy, Abhimanyu has laid a strong foundation for sustainable growth while driving innovation across processes and offering. As PBPartners continues its journey of transformation and expansion, Abhimanyu's leadership remains a driving force—shaping the organization's future, fostering excellence, and inspiring the pursuit of industry leadership.

pbp CONNECT
Newsletter
August 2025



Join Our Social Circle



Linkedin



Instagram



Facebook



Youtube