



Newsletter September 2025

pragati2.0

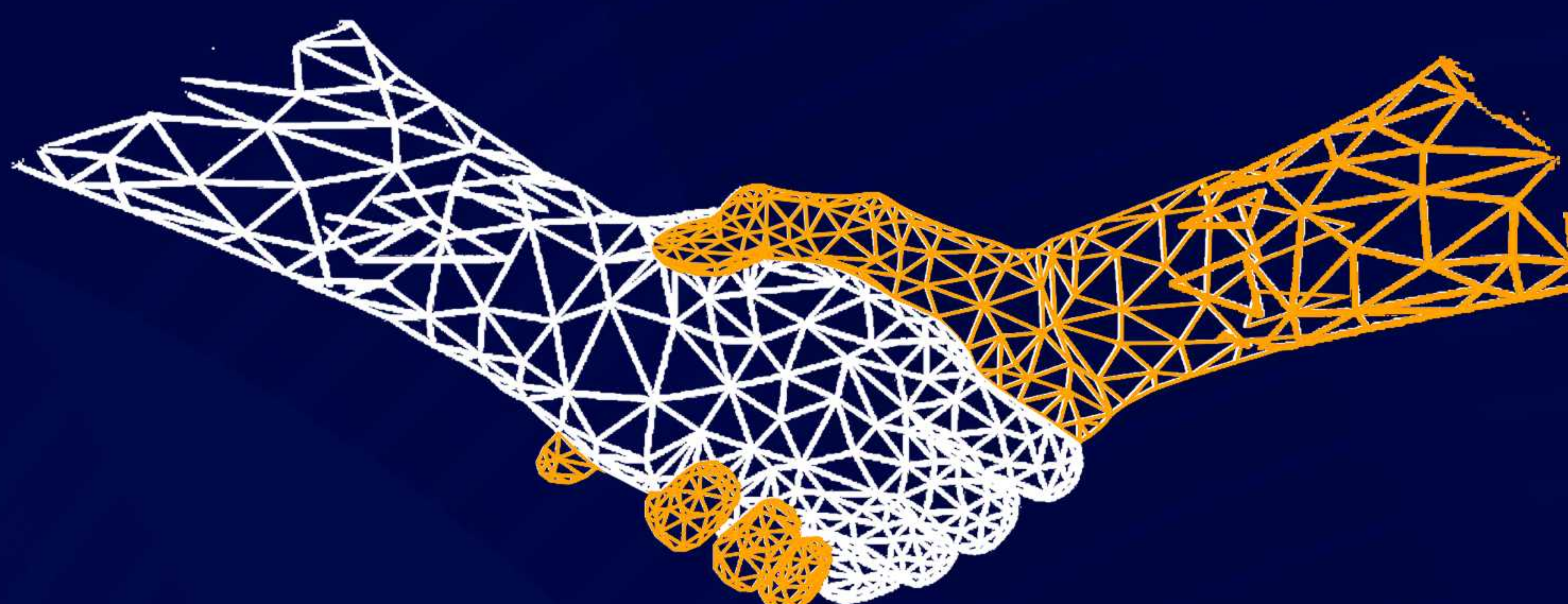
pbp  Mitra
Partner-First Support Desk

HEALTH
BCP



Partner Success Stories

Your Monthly Dose of
PBP Insights & Inspiration



pbpartners.com is a brand of policybazaar Insurance Brokers Private Limited.



A Special Message

Dhruv Sarin
CBO - PBPartners

This festive season, as we celebrate joy, prosperity, and new beginnings, we invite you to shine with us by exploring the **September Edition of the PBP Connect Newsletter**. Inside, you'll discover the latest **partner-focused feature updates**, inspiring **stories of agent partners** and the **well-deserved recognition of our top-performing Life Insurance partners** celebrated aboard the Cordelia Cruise.

We are thrilled to share a truly special milestone in this newsletter — our **PBP One Loyalty Program** has been recognized as the **Winner for Best Use of MarTech for Customer Retention & Loyalty** at the **3rd Edition of the ET MarTech+ Awards 2025 by ET Brand Equity**. And that's not all — to add more joy in the festive season, the PBP One Program has also revealed its **exotic destinations** for top performers who are **qualifying in the Annual Clubs**, making this PBP One Club journey even more exciting and adventurous. Your dedication and support are the reason PBPartners continues to be recognized as a trusted name in the insurance industry. The trust and business you bring to PBPartners have been instrumental in our shared success.

Wishing you and your family a bright and joyful festive season filled with love and celebration.



Life Insurance

SHIKHAR

PARTNERS IN PROGRESS

CORDELIA CRUISE

After the successful Shikhar event in Vietnam, we held our next **Life insurance Partner rewards & recognition ceremony on Cordelia Cruise** under our flagship insurance event Shikhar. At PBPartners, partners always come first, their hardwork, dedication, and loyalty to partners always awarded, where our Life Insurance Partner Contest winners **experienced its loyalty journey filled with recognition, joyful, and unforgettable moments of glory.** This celebration was not just about rewarding success—it was about embracing community, growth, and shared achievements. As we look ahead, we are excited to create many more milestones, building a future where every achievement is celebrated on an even grander scale.



New Feature Launch



The **Motor Renewal Protection Plan**, launched by PBPartners, is a **first-of-its-kind program** designed to safeguard motor agent partners' renewals and earnings. Going beyond traditional renewal schemes, it offers **cross-insurer coverage**, so partners continue to benefit even if customers switch providers. Seamlessly integrated across **PBPartners (B2B)** and **Policybazaar (B2C)** platforms, the plan ensures retention without restrictions, transparent earning visibility, and future-ready business support. This empowers partners to strengthen customer relationships, secure consistent revenue, and grow their business with confidence. Key Benefits for Partners:

Cross-Insurer Coverage

Continue earning even if customers switch providers.

Seamless Platform Integration

Covers both B2B and B2C channels.

Retention Without Restrictions

Safeguard your business pipeline across booking channels.

Transparent Earnings

Clear visibility and assured renewal payouts.

Future-Ready Support

Stay competitive and focused on growth in a digital-first market.

pragati 2.0

Motor September

After the August session, **Pragati** made remarkable strides in September, extending its reach to **connect with agent partners in 20 new cities** — Amravati, Bhandara, Bijapur, Chennai, Erode, Faridabad, Ghatal, Gurugram, Jalgaon, Kakinada, Kolhapur, Madurai, Moradabad, New Delhi, Prayagraj, Solapur, Varanasi, and Vellore. Through these monthly **Pragati sessions**, PBPartners is not just **expanding its geographical presence** —it is bridging the gap between ambition and achievement, keeping agent success as its topmost priority, empowering partners in **Tier 2 and Tier 3 cities to grow, thrive, and build lasting success** in the insurance industry.



AMRAVATI



BHANDARA



CHENNAI



ERODE



FARIDABAD



GURUGRAM



JALGAON



KAKINADA



PRAYAGRAJ



TIRUNELVELI



VARANASI



VELLORE



Pathshala

At PBPartners, our Pathshala events are more than just training—they **act as a launchpad** for career growth, professional excellence, and lasting success for our agent partners. These sessions are designed **to help partners grow stronger, sell smarter, and succeed faster** in the ever-evolving insurance landscape. In line with this vision, the recently conducted Life Insurance **Pathshala** event reached major cities, including **Chennai, Dehradun, Delhi, Hyderabad, Vijayawada, and Vishakhapatnam**. The sessions reaffirmed PBPartners’ commitment to building a future-ready and empowered partner ecosystem.



DELHI



CHENNAI



HYDERABAD



DEHRADUN



VISAKHAPATNAM



VIJAYAWADA



HEALTH BOP

The Health BOP continued its momentum in September also, covering 28 cities including Agra, Allahabad, Bangalore, Bhubaneshwar, Bilaspur, Chennai, Coimbatore, Dehradun, Delhi, Ghaziabad, Gurugram, Guwahati, and many more. This business opportunity meeting served as a dynamic platform to bring together existing health agent partners, onboard new micro-entrepreneurs, recognize and celebrate top performers, and explore fresh avenues for growth in the ever-evolving health insurance landscape. With every session, the Health BOP reinforced PBPartners' commitment to partner engagement, empowerment, and excellence, creating a thriving ecosystem where success is shared, celebrated, and continuously multiplied.



AGRA



BANGALORE



BILASPUR



CHENNAI



DEHRADUN



GURUGRAM



GWALIOR



KANCHIPURAM



KOTTAYAM



MYSORE



NASHIK



PATNA



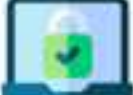
SERVICE INITIATIVE

Request Offlines Quotes Flow for Partners are More Simplified Now

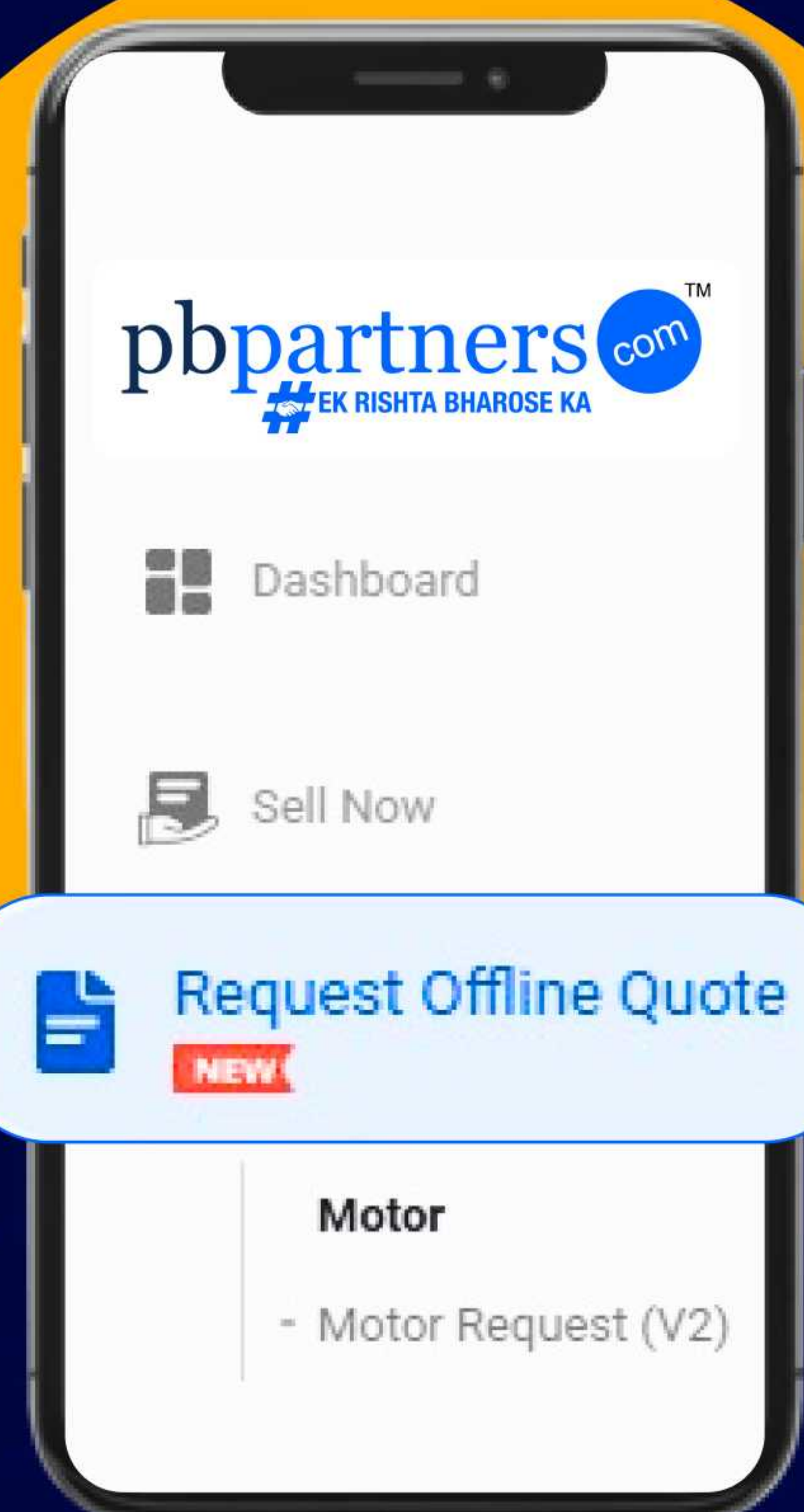
At PBPartners, we continuously strive to make every step of the journey of our agent partners seamless — empowering our partners to focus on growing their business and serving their customers efficiently. In line with this commitment, we are excited to introduce a **new and improved offline quote request submission flow** which is now live on PBP dashboard.

With this feature upgrade, partners can now initiate offline quote requests simply by **uploading** either the **Previous Year Policy (PYP)** or the **Registration Certificate (RC)**. This enhanced flow not only streamlines the process for faster submissions and a smoother experience, but also ensures **fewer errors with more accurate data capture, reducing follow-ups**. Ultimately, it enables a **quicker quote turnaround**, allowing partners to serve their customers more efficiently and effectively.

Follow these Simple Steps:

-  Login to your Account
-  On your Dashboard, Click Request Offline Quote
-  Upload your PYP or RC copy
-  Your Offline Quote Request will be Raised

**Now Raise your Request
in Seconds!**



pbp Mitra

Partner-First Support Desk

in News

पीबीपार्टनर्स ने एजेंट पार्टनर्स की टोल फ्री सपोर्ट लाइन पीबीपी मित्रा लॉन्च की



लोक अभिचार। वाराणसी। पॉलिसीबाजार की पीओएसपी शाखा, पीबीपार्टनर्स ने नई पार्टनर-फर्स्ट सपोर्ट डेस्क, पीबीपी मित्रा लॉन्च की है। यह इनोवेटिव फीचर एजेंट पार्टनर्स के दैनिक वर्कफ्लो को आसान बनाने के लिए डिज़ाइन किया गया है, ताकि वो ग्राहकों को ज्यादा सुगम, तेज और भरोसेमंद सेवा प्रदान कर सकें। इस लॉन्च के बारे में महफूज अली खान, हेड-सर्विस एंड ऑपरेशंस, पीबीपार्टनर्स ने कहा, "हमें अपनी एजेंट पार्टनर-फर्स्ट हैल्पडेस्क, पीबीपी मित्रा पेश करने की खुशी है। पे-आउट की शंकाओं से लेकर एंडोमेंट संबंधी सवालों तक एजेंट पार्टनर्स हर चिंता का समाधान केवल 1800 120 800 पर कॉल करके प्राप्त कर सकते हैं। पीबीपी मित्रा' द्वारा हम न केवल शंकाओं का समाधान कर रहे हैं, बल्कि एक ऐसे भविष्य का निर्माण कर रहे हैं, जिसमें सर्विस ज्यादा सरल होगी, जवाब अधिक तेजी से मिलेंगे तथा हमारे पार्टनर हमेशा सबसे अधिक महत्वपूर्ण होंगे।" एजेंट पार्टनर केवल एक टोल-फ्री नंबर, 1800-120-800 पर कॉल करके सर्विस से संबंधित सभी शंकाओं का समाधान कर सकते हैं। पीबीपी मित्रा' द्वारा ऑनबोर्डिंग-सपोर्ट से लेकर पॉलिसी की जानकारी प्राप्त करने तक सबकुछ एक सिंगल व समर्पित हैल्पलाइन द्वारा संभव है। इसलिये ग्राहकों द्वारा अपनी पॉलिसी रिन्यू करने या खरीदने के दौरान शंकाओं का तीव्र समाधान होता है, विलंब कम होता है और ज्यादा सचित मार्गदर्शन प्राप्त होता है।

पीबीपार्टनर्स ने एजेंट पार्टनर्स की टोल फ्री सपोर्ट लाइन पीबीपी मित्रा लॉन्च की

वाराणसी। पॉलिसीबाजार की पीओएसपी शाखा, पीबीपार्टनर्स ने नई पार्टनर-फर्स्ट सपोर्ट डेस्क, पीबीपी मित्रा लॉन्च की है। यह इनोवेटिव



फीचर एजेंट पार्टनर्स के दैनिक वर्कफ्लो को आसान बनाने के लिए डिज़ाइन किया गया है, ताकि वो ग्राहकों को ज्यादा सुगम, तेज और भरोसेमंद सेवा प्रदान कर सकें। इस लॉन्च के बारे में महफूज अली खान, हेड-सर्विस एंड ऑपरेशंस, पीबीपार्टनर्स ने कहा, "हमें अपनी एजेंट पार्टनर-फर्स्ट हैल्पडेस्क, पीबीपी मित्रा पेश करने की खुशी है। पे-आउट की शंकाओं से लेकर एंडोमेंट संबंधी सवालों तक एजेंट पार्टनर्स हर चिंता का समाधान केवल 1800 120 800 पर कॉल करके प्राप्त कर सकते हैं। 'पीबीपी मित्रा' द्वारा हम न केवल शंकाओं का समाधान कर रहे हैं, बल्कि एक ऐसे भविष्य का निर्माण कर रहे हैं, जिसमें सर्विस ज्यादा सरल होगी, जवाब अधिक तेजी से मिलेंगे तथा हमारे पार्टनर हमेशा सबसे अधिक महत्वपूर्ण होंगे।"

एजेंट पार्टनर केवल एक टोल-फ्री नंबर, 1800-120-800 पर कॉल करके सर्विस से संबंधित सभी शंकाएं हाथों-हाथ दूर कर सकते हैं। पीबीपी मित्रा द्वारा ऑनबोर्डिंग-सपोर्ट से लेकर पॉलिसी की जानकारी प्राप्त करने तक सबकुछ एक सिंगल व समर्पित हैल्पलाइन द्वारा संभव है। इसलिये ग्राहकों द्वारा अपनी पॉलिसी रिन्यू करने या खरीदने के दौरान शंकाओं का तीव्र समाधान होता है, विलंब कम होता है और ज्यादा

पीबीपार्टनर्स ने एजेंट पार्टनर्स की टोल फ्री सपोर्ट लाइन पीबीपी मित्रा लॉन्च की

वाराणसी (बिन्दु प्रकाश)। पॉलिसीबाजार की पीओएसपी शाखा, पीबीपार्टनर्स ने नई पार्टनर-फर्स्ट सपोर्ट डेस्क, पीबीपी मित्रा लॉन्च की है। यह इनोवेटिव फीचर एजेंट पार्टनर्स के दैनिक वर्कफ्लो को आसान बनाने के लिए डिज़ाइन किया गया है, ताकि वो ग्राहकों को ज्यादा सुगम, तेज और भरोसेमंद सेवा प्रदान कर सकें। इस लॉन्च के बारे में महफूज अली खान, हेड-सर्विस एंड ऑपरेशंस, पीबीपार्टनर्स ने कहा, "हमें अपनी एजेंट पार्टनर-फर्स्ट हैल्पडेस्क, पीबीपी मित्रा पेश करने की खुशी है। पे-आउट की शंकाओं से लेकर एंडोमेंट संबंधी सवालों तक एजेंट पार्टनर्स हर चिंता का समाधान केवल 1800 120 800 पर कॉल करके प्राप्त कर सकते हैं। पीबीपी मित्रा' द्वारा हम न केवल शंकाओं का समाधान कर रहे हैं, बल्कि एक ऐसे भविष्य का निर्माण कर रहे हैं, जिसमें सर्विस ज्यादा सरल होगी, जवाब अधिक तेजी से मिलेंगे तथा हमारे पार्टनर हमेशा सबसे अधिक महत्वपूर्ण होंगे। एजेंट पार्टनर केवल एक टोल-फ्री नंबर, 1800-120-800 पर कॉल करके सर्विस से संबंधित सभी शंकाएं हाथों-हाथ दूर कर सकते हैं। पीबीपी मित्रा द्वारा ऑनबोर्डिंग-सपोर्ट से लेकर पॉलिसी की जानकारी प्राप्त करने तक सबकुछ एक सिंगल व समर्पित हैल्पलाइन द्वारा संभव है। इसलिये ग्राहकों द्वारा अपनी पॉलिसी रिन्यू करने या खरीदने के दौरान शंकाओं का तीव्र समाधान होता है, विलंब कम होता है और ज्यादा सचित मार्गदर्शन प्राप्त होता है।

PBPartners Launches 'PBP Mitra'

Varanasi: PBPartners, Policybazaar's PoSP arm, has announced the launch of 'PBP Mitra', a new Partner-First Support Desk. This innovative feature is designed to further empower its agent partners by simplifying and enhancing their daily workflow, while ultimately delivering a smoother, faster, and more reliable experience for customers. With just one toll-free number - 1800-120-800 - agent partners can now resolve all their service-related queries in real time. From onboarding support to policy information, PBP Mitra brings everything together under a single, dedicated helpline. This ensures customers face fewer delays, quicker resolutions, and more informed guidance while purchasing or renewing their policies. With these new initiatives, PBPartners continues to stay true to its mission of enabling individuals to build sustainable livelihoods in the insurance sector, particularly in Tier-2 and Tier-3 markets. 'PBP Mitra' has been created keeping the needs of on-ground agent partners at the core, offering

them a more seamless and organized way to manage their business. This, in turn, means customers receive better service, more clarity, and greater confidence in their insurance journey.



Now agent partners can get real-time, faster, and seamless insurance support whenever they need it. Whether it's a query or a policy issue, help is always just a call away with 'PBP Mitra'. Aslo, by reducing operational hassles and bringing clarity to day-to-day processes, 'PBP Mitra' enables agent partners to focus more on growing their business.

पीबीपार्टनर्स ने एजेंट पार्टनर्स की टोल फ्री सपोर्ट लाइन पीबीपी मित्रा लॉन्च की



वाराणसी। पॉलिसीबाजार की पीओएसपी शाखा, पीबीपार्टनर्स ने नई पार्टनर-फर्स्ट सपोर्ट डेस्क, पीबीपी मित्रा लॉन्च की है। यह इनोवेटिव फीचर एजेंट पार्टनर्स के दैनिक वर्कफ्लो को आसान बनाने के लिए डिज़ाइन किया गया है, ताकि वो ग्राहकों को ज्यादा सुगम, तेज और भरोसेमंद सेवा प्रदान कर सकें। इस लॉन्च के बारे में महफूज अली खान, हेड-सर्विस एंड ऑपरेशंस, पीबीपार्टनर्स ने कहा, "हमें अपनी एजेंट पार्टनर-फर्स्ट हैल्पडेस्क, पीबीपी मित्रा पेश करने की खुशी है। पे-आउट की शंकाओं से लेकर एंडोमेंट संबंधी सवालों तक एजेंट पार्टनर्स हर चिंता का समाधान केवल 1800 120 800 पर कॉल करके प्राप्त कर सकते हैं। 'पीबीपी मित्रा' द्वारा हम न केवल शंकाओं का समाधान कर रहे हैं, बल्कि एक ऐसे भविष्य का निर्माण कर रहे हैं, जिसमें सर्विस ज्यादा सरल होगी, जवाब अधिक तेजी से मिलेंगे तथा हमारे पार्टनर हमेशा सबसे अधिक महत्वपूर्ण होंगे।"



Toll-Free Number: 1800-120-800

Partner Success STORY

Nishitha
Karnataka

Proud Partner

“

From Real Estate to Health Insurance

PBPartners allowed me to run my own health insurance business alongside real estate. This dual venture has truly been a game-changer, giving me more opportunities and independence.

Growth That Matters

With a 1.5x increase in income, I'm seeing tangible results from both my ventures. The opportunities for long-term growth in health insurance complement my real estate career. I now enjoy stability, independence, and the freedom to shape my own future.

Empowered to Lead My Future

PBPartners has given me the tools and confidence to succeed in health insurance while continuing real estate. I can explore new avenues, expand my business, and maximize my potential. Today, I feel fully empowered to lead a thriving, multi-faceted entrepreneurial journey.

”

Partner Success STORY

Poornima Sanjay
Karnataka



“

From Opportunity to Entrepreneurship

Joining PBPartners gave me the chance to start my micro-entrepreneurial journey. I can now directly shape my growth and success. I truly feel like my own boss, managing my business independently.

Thriving and Growing

My income has steadily increased, giving me stability. I feel confident, empowered, and motivated to excel in health insurance. Every day brings new opportunities to learn, grow, and achieve milestones.

Best Web and App Platform Experience

PBPartners offers an intuitive online platform with streamlined processes. Managing my business has become smooth, fast, and partner-friendly. These tools allow me to serve customers efficiently and scale my health insurance business.

”

Partner Success STORY

Shridhar Jain
Madhya Pradesh



Proud Partner

“

A Year of Growth and Opportunity

I've been with PBPartners for a year, and it's been an incredible journey. It has given me the chance to grow as a micro-entrepreneur in the insurance space. Every day brings new opportunities to learn, earn, and expand my business.

Financial Progress and Support

Since joining, my income has steadily increased, giving me stability. The consistent support from PBPartners allows me to focus on serving my clients effectively. I feel confident and empowered to achieve greater milestones in my journey.

Biggest Product Line

What I love most is the wide range of insurance products from top-tier companies, allowing me to offer customized solutions to my clients, all through a single convenient platform.

”

Partner Success STORY

Rakhi
Madhya Pradesh



“

Best Growth Partner

Joining PBPartners as a Health Insurance Agent has truly been a turning point in my life, opening doors to growth, independence, and new opportunities.

Growing Income and Confidence

Since joining, my monthly income has grown by over 40%, giving me financial stability and a boost in confidence. The training sessions and knowledge-sharing webinars have been absolute game changers, keeping me ahead in the competitive insurance market.

Turning Dreams into Reality

One of my proudest moments was funding a pilgrimage trip for my parents from my earnings—something they had dreamed of for years. PBPartners made that possible, and for me, that's truly success with heart.

”

Partner Success STORY

Ravali Dodda
Telangana



“

A Transformative Journey

My journey with PBPartners over the past 3 years has been truly transformative. Working in the health insurance segment has opened doors to opportunities and growth I hadn't imagined before.

Financial Growth and Stability

Today, I've built a strong and growing income stream that has improved my life—not just financially, but personally and professionally as well.

Empowered to Serve and Succeed

What sets PBPartners apart is the range of insurance products and tools at our fingertips. I can confidently provide clients with the right solutions every time, building trust, security, and a better future for both my clients and myself.

”

Key PR Initiatives From Headlines to Impact

रेखा भट्टर ने पीबीपार्टनर्स के साथ बीमा में बनाया शानदार करियर और आमदनी में हासिल की 1.5 गुना बढ़ोतरी



न्यूज ज्योति संवाददाता

जोधपुर। पीबीपार्टनर्स भारत के छोटे शहरों (टियर-2 और टियर-3) में कमाई और प्रोफेशनल ग्रोथ में नए-नए अवसर लेकर आ रहा है। आसान शुरुआत, शानदार डिजिटल प्लेटफॉर्म, व्यापक प्रोडक्ट ट्रेनिंग और भरोसेमंद दावा सहायता के साथ, यह बीमा क्षेत्र में करियर बनाने का तरीका बदल रहा है। ऐसी ही एक मिसाल है जोधपुर, राजस्थान की स्वास्थ्य बीमा सलाहकार रेखा भट्टर की कहानी।

करियर में एक महत्वपूर्ण कदम: रेखा, जिन्हें बीमा उद्योग में पहले से अनुभव था, बताती हैं कि पीबीपार्टनर्स ने उनके काम को और अधिक कुशल बनाया है। रेखा ने कहा,

इस प्लेटफॉर्म ने मेरे काम को वास्तव में आसान बना दिया है, और मेरे रिलेशनशिप मैनेजर से प्राप्त निरंतर मार्गदर्शन से मुझे बहुत आत्मविश्वास मिला है। पीबीपार्टनर्स के साथ, मैं बिना किसी परेशानी के पूरी तरह से अपने ग्राहकों की सेवा पर ध्यान दे पाई हूँ।

महज 1.5 वर्षों में आय में शानदार वृद्धि: पीबीपार्टनर्स से जुड़ने के केवल 1.5 वर्षों में, रेखा ने अपनी आय में 1.5 गुना की प्रभावशाली वृद्धि हासिल की है। इस प्लेटफॉर्म के कुशल कार्यप्रवाह और स्वास्थ्य बीमा उत्पादों की व्यापक रेंज ने उन्हें अपने ग्राहकों को बेहतर सेवा देने में मदद की है, जिससे कारोबार में स्थायी वृद्धि हुई है।

तकनीक और मानवीय सपोर्ट की ताकत:

रेखा के लिए, पीबीपार्टनर्स के साथ काम करने का सबसे बड़ा लाभ तकनीकी सुविधा और मानवीय संपर्क के बीच सही संतुलन है। सहज डिजिटल टूल्स रोजमर्रा के कार्यों को सरल बनाते हैं, जबकि डेडिकेटेड रिलेशनशिप मैनेजर यह सुनिश्चित करते हैं कि एजेंट पार्टनर्स को सफल होने के लिए हमेशा आवश्यक मार्गदर्शन मिले।

टियर-2 शहरों में महिलाओं को प्रेरित करना: रेखा की यात्रा जोधपुर जैसे टियर-2 और टियर-3 शहरों में महिला पेशेवरों के लिए एक प्रेरणादायक उदाहरण है, जो बीमा उद्योग में सफलता प्राप्त कर सकती हैं। उनकी कहानी पीबीपार्टनर्स की लोगों को सशक्त बनाने, वित्तीय स्वतंत्रता फैलाने और करियर में निरंतर विकास को सक्षम करने की प्रतिबद्धता को दर्शाती है।

रेखा भट्टर ने पीबीपार्टनर्स के साथ बीमा में बनाया शानदार करियर और आमदनी में हासिल की 1.5 गुना बढ़ोतरी

दैनिक अधिकार/ जोधपुर। पीबीपार्टनर्स भारत के छोटे शहरों (टियर-2 और टियर-3) में कमाई और प्रोफेशनल ग्रोथ में नए-नए अवसर लेकर आ रहा है। आसान शुरुआत, शानदार डिजिटल प्लेटफॉर्म, व्यापक प्रोडक्ट ट्रेनिंग और भरोसेमंद दावा सहायता के साथ, यह बीमा क्षेत्र में करियर बनाने का तरीका बदल रहा है। ऐसी ही एक मिसाल है जोधपुर, राजस्थान की स्वास्थ्य बीमा सलाहकार रेखा भट्टर की कहानी। **करियर में एक महत्वपूर्ण कदम-रेखा,** जिन्हें बीमा उद्योग में पहले से अनुभव था, बताती हैं कि पीबीपार्टनर्स ने उनके काम को और अधिक कुशल बनाया है। रेखा ने कहा, इस प्लेटफॉर्म ने मेरे काम को वास्तव में आसान बना दिया है, और मेरे रिलेशनशिप मैनेजर से प्राप्त निरंतर मार्गदर्शन से मुझे बहुत आत्मविश्वास मिला है। पीबीपार्टनर्स के साथ, मैं बिना किसी परेशानी के पूरी तरह से अपने ग्राहकों की सेवा पर ध्यान दे पाई हूँ। **महज 1.5 वर्षों में आय में शानदार वृद्धि -**पीबीपार्टनर्स से जुड़ने के केवल 1.5 वर्षों में, रेखा ने अपनी आय में 1.5 गुना की प्रभावशाली वृद्धि हासिल की है। इस प्लेटफॉर्म के कुशल कार्यप्रवाह और स्वास्थ्य बीमा उत्पादों की व्यापक रेंज ने उन्हें अपने ग्राहकों को बेहतर सेवा देने में मदद की है, जिससे कारोबार में स्थायी वृद्धि हुई है। **तकनीक और मानवीय सपोर्ट की ताकत-रेखा** के लिए, पीबीपार्टनर्स के साथ काम करने का सबसे बड़ा लाभ तकनीकी सुविधा और मानवीय संपर्क के बीच सही संतुलन है। सहज डिजिटल टूल्स रोजमर्रा के कार्यों को सरल बनाते हैं, जबकि डेडिकेटेड रिलेशनशिप मैनेजर यह सुनिश्चित करते हैं कि एजेंट पार्टनर्स को सफल होने के लिए हमेशा आवश्यक मार्गदर्शन मिले। **टियर-2 शहरों में महिलाओं को प्रेरित करना-रेखा** की यात्रा जोधपुर जैसे टियर-2 और टियर-3 शहरों में महिला पेशेवरों के लिए एक प्रेरणादायक उदाहरण है, जो बीमा उद्योग में सफलता प्राप्त कर सकती हैं। उनकी कहानी पीबीपार्टनर्स की लोगों को सशक्त बनाने, वित्तीय स्वतंत्रता फैलाने और करियर में निरंतर विकास को सक्षम करने की प्रतिबद्धता को दर्शाती है।

रेखा भट्टर ने पीबीपार्टनर्स के साथ बीमा में बनाया शानदार करियर और आमदनी में हासिल की 1.5 गुना बढ़ोतरी

वीर अर्जुन संवाददाता

जोधपुर। पीबीपार्टनर्स भारत के छोटे शहरों (टियर-2 और टियर-3) में कमाई और प्रोफेशनल ग्रोथ में नए-नए अवसर लेकर आ रहा है। आसान शुरुआत, शानदार डिजिटल प्लेटफॉर्म, व्यापक प्रोडक्ट ट्रेनिंग और भरोसेमंद दावा सहायता के साथ, यह बीमा क्षेत्र में करियर बनाने का तरीका बदल रहा है। ऐसी ही एक मिसाल है जोधपुर, राजस्थान की स्वास्थ्य बीमा सलाहकार रेखा भट्टर की कहानी।

करियर में एक महत्वपूर्ण कदम: रेखा, जिन्हें बीमा उद्योग में पहले से अनुभव था, बताती हैं कि पीबीपार्टनर्स ने उनके काम को और अधिक कुशल बनाया है। रेखा ने कहा, इस प्लेटफॉर्म ने मेरे काम को वास्तव में आसान बना दिया है, और मेरे रिलेशनशिप मैनेजर से प्राप्त निरंतर मार्गदर्शन से मुझे बहुत आत्मविश्वास मिला है। पीबीपार्टनर्स के साथ, मैं बिना किसी परेशानी के पूरी तरह से अपने ग्राहकों की सेवा पर ध्यान दे पाई हूँ।

महज 1.5 वर्षों में आय में शानदार वृद्धि : पीबीपार्टनर्स से जुड़ने के केवल 1.5 वर्षों में, रेखा ने अपनी आय में 1.5 गुना की प्रभावशाली वृद्धि हासिल की है। इस प्लेटफॉर्म के कुशल कार्यप्रवाह और स्वास्थ्य बीमा उत्पादों की व्यापक रेंज ने उन्हें अपने ग्राहकों को बेहतर सेवा देने में मदद की है, जिससे कारोबार में स्थायी वृद्धि हुई है।

तकनीक और मानवीय सपोर्ट की ताकत: रेखा के लिए, पीबीपार्टनर्स के साथ काम करने का सबसे बड़ा लाभ तकनीकी सुविधा और मानवीय संपर्क के बीच सही संतुलन है। सहज डिजिटल टूल्स रोजमर्रा के कार्यों को सरल बनाते हैं, जबकि डेडिकेटेड रिलेशनशिप मैनेजर यह सुनिश्चित करते हैं कि एजेंट पार्टनर्स को सफल होने के लिए हमेशा आवश्यक मार्गदर्शन मिले।

टियर-2 शहरों में महिलाओं को प्रेरित करना: रेखा की यात्रा जोधपुर जैसे टियर-2 और टियर-3 शहरों में महिला पेशेवरों के लिए एक प्रेरणादायक उदाहरण है, जो बीमा उद्योग में सफलता प्राप्त कर सकती हैं। उनकी कहानी पीबीपार्टनर्स की लोगों को सशक्त बनाने, वित्तीय स्वतंत्रता फैलाने और करियर में निरंतर विकास को सक्षम करने की प्रतिबद्धता को दर्शाती है।

How Rekha Bhattar Achieved a 1.5x Income Boost and Built a Thriving Career in Insurance with PBPartners

The Public Side

Jaipur: PBPartners is opening new avenues for income and professional growth, particularly in Tier-2 and Tier-3 cities of Bharat. With easy onboarding, a strong digital platform, comprehensive product training, and dependable claims support, PBPartners is transforming how careers in insurance are built. One such story is of Rekha Bhattar, a health insurance advisor from Jodhpur, Rajasthan.

A Strategic Career Move: Rekha, with prior experience in the insurance industry, highlights how PBPartners has enabled her to work more efficiently. "The platform has truly simplified my work, and the constant guidance from my Relationship Manager gives me great confidence. With PBPartners, I have been able to focus fully on serving my customers without any hurdles," Rekha shares.

Remarkable Income Growth in Just 1.5 Years: After joining PBPartners just 1.5 years ago, Rekha



has achieved an impressive 1.5x increase in her income. The platform's efficient workflows and wide range of health insurance products have helped her serve her clients better, ultimately translating into steady and sustainable business growth.

The Power of Tech and Human Support: For Rekha, the biggest advantage of working with PBPartners is the perfect balance between technological convenience and human connection. The intuitive digital tools simplify day-to-day operations, while dedicated relationship managers ensure that agent partners always have the guidance they need to succeed.

Inspiring Women in Tier-2 Cities: Rekha's journey is a shining example of how women professionals in Tier-2 & 3 cities like Jodhpur can thrive in the insurance industry. Her story highlights PBPartners' commitment to empowering individuals, spreading financial independence, and enabling consistent career growth.



Unlock Your Dream International Destination with Annual Clubs

At PBPartners, everything we do is rooted in one purpose — empowering the growth and success of our agent partners. And now, the moment we've all been waiting for — the **dream destinations of Annual Clubs** are finally revealed.

By qualifying in the Annual Clubs, our agent partners unlock exclusive rewards, assured recognition, and unforgettable experiences. Every milestone takes you closer to your dream destination.

Do Maximum Business with us and turn your Dedication into Exotic Destination!



Your Dream Destination is Waiting — Go Claim it





From Recognition to Rewards: PBP One leads as the Best Loyalty Program for Agent Partners

PBPartners is proud to be recognized as the winner for the **Best Use of MarTech for Customer Retention & Loyalty** at the 3rd Edition of the **ET MarTech+ Awards 2025** by **ET Brand Equity** for our **PBP One Loyalty Program**. This recognition reaffirms our commitment to leveraging innovation and technology to strengthen relationships and drive sustainable growth

PBP One is more than a loyalty program, it's a rewards ecosystem setting new benchmarks in the insurance industry. By enriching our agent partners' journey with prestige, luxury rewards, and unmatched recognition, it takes engagement and success to the next level.

We further believe that the new **quarterly and annual club system** will elevate the **PBP One Loyalty Program** to even greater heights, making our partners feel more **valued, rewarded, and recognized** for their success.

A big thank you to our partners and our sales team for making PBP One a true symbol of success!





Mahasangram - Thailand

The grandest contest of 2025 JFM Mahasangram reached its pinnacle with the unforgettable **Winners Felicitation Ceremony in Phuket, Thailand**, where PBPartners proudly honored its top-performing sales champions across all verticals. The evening brimmed with fun moments, electrifying dance performances, soulful music, and heartfelt recognition, creating the **perfect blend of celebration and inspiration**. Adding to the grandeur, Joint Group CEO Sarabvir Singh, CBO Dhruv Sarin, and the Senior Leadership Team graced the occasion, **applauding the winners for their relentless dedication and remarkable achievements**. At PBPartners, we don't just set milestones—we celebrate them in style, inspiring every team member to dream bigger, achieve higher, and keep the winning spirit alive.



Know *your* Leader



Gaurav Goswami
BU Head - Health Insurance
PBPartners

Gaurav Goswami has been **leading the Health Insurance business** at PBPartners for the past three years, steering the vertical toward remarkable growth and a stronger market footprint. Under his guidance, the business has witnessed substantial progress in policy sales, partner engagement, and customer acquisition. His **focus on partner empowerment and operational excellence** has shaped strategies that **drive efficiency and performance across the network**. With a clear strategic vision and a collaborative leadership style, Gaurav has **enabled partners to explore new opportunities, diversify their portfolios, and achieve sustainable success**. His contributions continue to accelerate PBPartners' expansion in the health insurance segment, setting new benchmarks for growth and partner success.



Rapid Fire Round

with Gaurav Goswami

We tossed a few fun, offbeat questions his way to uncover the person behind the professional. Here's what unfolded...

Q One word that defines your leadership style?

"Empowering"

Q Fitness routine – gym, walk, or yoga?

"Walk"

Q Work mantra you live by every day?

"Clarity drives performance."

Q A book, quote, or saying that inspires your work ethic?

"The difference between good and great is consistency."

Q Biggest strength you bring to the health insurance vertical?

"Turning complexity into scalable, actionable execution."

Q How do you handle stressful situations?

"Stay calm, prioritize, and act decisively."

Q A quality you value the most in your team?

"Ownership"

Q If you had the chance to swap roles with someone at PBPartners, who would it be and why?

"Product Head – to shape journeys and create a platform that make selling effortless for our partners."

Q For travel, do you prefer mountains, beaches, or city escapes?

"Beaches"

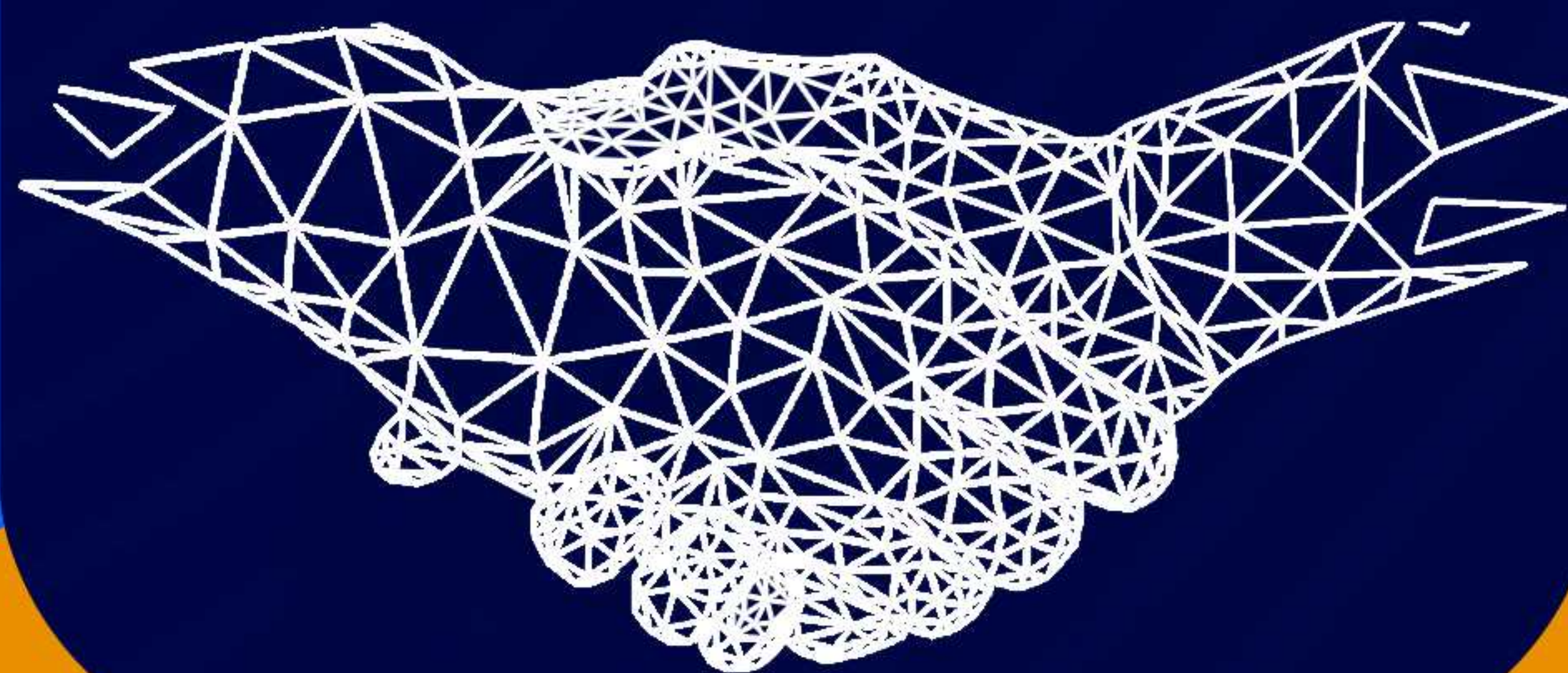
Q What's one app you can't live without?

"WhatsApp"



pbp **CONNECT**

**Newsletter
September
2025**



Join Our Social Circle



Linkedin



Instagram



Facebook



Youtube